



Outdoor Lighting  
Engineering

**STRIHL Scandinavia Ab** on yksi Pohjoismaiden suurimpia ulkovalaisintoimittajia. Tarjoamme asiakkaillemme täydellisen tuotevalikoiman ulkokäyttöön tarkoitettuja valaisintuotteita, jotka ovat markkinoiden kilpailukykyisimpiä. Valaistusjärjestelmiämme käytetään mm. teiden, paikoitusalueiden, puistojen, urheilukenttien, ostoskeskusten, rakennusalueiden, satamien ja lentokenttien valaisemiseen. Autamme asiakkaitamme suunnittelemaan optimaalisen valaistusratkaisun alan uusimman tekniikan avulla. [www.strihl.se](http://www.strihl.se)

Toimintamme laajentuessa ja kasvaessa Suomessa, etsimme nyt joukkoomme vakituiseen työsuhteeseen

## TEKNISTÄ MYYJÄÄ

**Vastuualueena** nykyisten asiakkaiden ylläpito ja uusien asiakkaiden hankinta sekä valaisinjärjestelmien myynti Suomessa. Toimipaikkasi Jyväskylän, Vaasan tai Oulun seudulla.

**Toivomme Sinulta:**

- muutaman vuoden myyntikokemusta teknisten tuotteiden parissa
- kokemusta uusien asiakkaiden hankinnasta
- tuloshakuisuutta ja oma-aloitteisuutta, matkustusvalmiutta
- soveltuvaa teknistä tai kaupallista koulutusta
- sujuvaa suomen sekä englannin tai ruotsin kielen taitoa

**Tarjoamme:** Täydellisen tuotekoulutuksen sekä stimuloivan ja haasteellisen työympäristön alan huipputuotteiden parissa kansainvälisessä kovasti kasvavassa yrityksessä.

**Lähetä** vapaamuotoinen työhakemus CV:n kera palkkatoivomuksineen joko suomen tai ruotsin kielellä viimeistään **29.2.2012** osoitteeseen:

STRIHL Scandinavia Ab, Jan Holmström, Tuulihaukankuja 4 D 8, 01150 Söderkulla, Finland

**Lisätietoa** työtehtävästä antaa: Jan Holmström, puh. 050-511 8010, [Jan.Holmstrom@strihl.com](mailto:Jan.Holmstrom@strihl.com)



Outdoor Lighting Engineering

**STRIHL Scandinavia Ab** har snart i 10 år erbjudit sina kunder komplett produktsortiment av olika utomhus belysningsanläggningar, våra belysningssystem är marknadens mest konkurrenskraftiga. Belysningsanläggningarna används bl.a. till att lysa upp vägar, parkeringsområden, parker, idrottsanläggningar, köpcenter, byggbelysning, hamnar och flygfält. Vi hjälper våra kunder att optimera och planera belysningen med den senaste tekniken och utrustningen inom området. Vi utvecklar ständigt vårt produktsortiment och strävar till att alltid kunna erbjuda våra kunder de mest konkurrenskraftiga belysningsanläggningar i hänseende till ljuskomfort, kvalitet, totalekonomi och energiförbrukning. STRIHL är en av Nordens största leverantörer inom utomhusbelysning.

Då vår verksamhet växt kraftigt i Finland, söker vi nu för stadigvarande tjänst

## TEKNISK FÖRSÄLJARE

som ansvarar för nuvarande kundkontakter, sökande av nykundkontakter och försäljningen av belysningsanläggningar i Finland

**Vi ser gärna att du har:**

- några års erfarenhet av försäljning av tekniska produkter
- erfarenhet av nykund anskaffningar
- att du är resultatorienterad och kan jobba självständigt
- färdighet för arbetsresor i Finland
- passande teknisk eller merkantil skolning
- goda språkkunskaper i finska och svenska eller engelska
- erfarenhet av kommunernas och städerna offentliga upphandlingar anses som ett plus
- körkort är nödvändigt i ditt jobb

Ditt kontor kan vara beläget t.ex. i Jyväskylä, Vasa, Uleåborg eller annan ort i Mellersta-Finland.

**Vi erbjuder dig:**

Komplett produktskolning samt stimulerande och utmanande arbetsomgivning med högklassiga produkter i ett internationellt kraftigt växande familjeföretag.

Skicka en friformad arbetsansökan med löneönskemål antingen på finska eller svenska senast den 29.2.2012 till adressen:

**STRIHL Scandinavia Ab**, Jan Holmström, Tuulihaukankuja 4 D 8, 01150 Söderkulla, Finland

Tilläggsinformation ger: Jan Holmström, tel. 050-511 8010 ([Jan.Holmstrom@strihl.com](mailto:Jan.Holmstrom@strihl.com)) [www.strihl.se](http://www.strihl.se)